

Yo emprendedor
TALENTO IDEAS INNOVACIÓN



**COMPETENCIA
DE NEGOCIOS**

Elevator Pitch



Encontraste al inversionista que estabas buscando, quien le puede abrir las puertas a tu emprendimiento, está ahí esperando el ascensor

¿Qué le digo? ¿Cómo le explico? ¿Cómo logro su atención? ¿Cómo consigo una entrevista o reunión?

Con el Elevator Pitch.



- Resumen de mi negocio en **60 segundos**
- Me permite conseguir una segunda cita con un inversionista, cliente, partner, etc.

Contenido & Estilo

50% - 50%

Ejemplo utilizado: Google

Contenido

Yo emprendedor
TALENTUMEDIA.COM



¿Qué hacemos?

“Tenemos la mejor máquina de búsqueda en internet”

¿Cuál es el dolor y a cuánta gente afecta?

“Hoy día millones de personas no encuentran lo que buscan en internet”

¿Cuál es nuestra solución?

“La primer máquina de búsqueda que entrega información relevante y fácil de entender en menos de 1 segundo”

¿Cuáles son los beneficios?

“No pierdes tu tiempo”

“Una plataforma de publicidad
altamente dirigida”

¿Porqué nosotros?

“Llevamos años investigando el problema en la Universidad de Stanford”

¿Porqué ahora?

“No hay buenos buscadores y nosotros tenemos el prototipo listo”

¿Como nos diferenciamos?

“Somos los que entregamos información más relevante en menor tiempo”

¿Cuál es la salsa secreta?

“Tenemos una patente que desarrollamos en la universidad”

¿Cómo ganamos dinero?

“Se puede comprar publicidad altamente dirigida empezando por \$1.00 al mes – pagando solo por resultados”

¿Cuál es el estado actual?

“Tenemos un equipo altamente calificado y un prototipo que comprueba que nuestra tecnología entrega lo comprometido”

¿Qué necesitamos y de quien?

“Buscamos \$100,000 de un ángel inversionista”

Estilo

Yo emprendedor
TALENTOS UNICA INNOVACION



- Hazlo corto
- Hazlo interesante para que el inversionista quiera escuchar más
- Sé apasionado
- Mantén contacto con los ojos
- Sonreír
- Calmado



Ingredientes del Elevator Pitch

- Conciso: Corto, tiene que quedar claro antes que el elevador llegue.
- Fácilmente entendible: No debe hacer falta un doctorado para entenderlo.
- Irrefutable: La necesidad debe ser obvia y la solución ingeniosa. No deben quedar dudas.
- Estimulante: El inversor se tiene que quedar con ganas de escuchar más, por la pasión. Sentir que él tiene que ser parte de ese emprendimiento.

Un emprendedor ve
oportunidades,
donde otros sólo
ven problemas

www.yoemprendedor.net

 Yo Emprendedor - talentos ideas e innovacion

 @YoEmprendedorCR

Teléfono : 4101-8193

Patrocinadores:

